

Henan Science and Technology Press

**ECONOMICS, MANAGEMENT, LAW:
INNOVATION STRATEGY**

Reviewers:

Terence Tsai

Business Strategy and Management Professor at CEIBS, Shanghai City, China

Hui-Bin Xing

Assoc. Prof. Dr. in Tourism, Hebei University, China

Science editor:

Drobyazko S.I.

Ph.D. in Economics, Associate Professor, Doctor of science, Honoris causa, Professor of RANH

Economics, management, law: innovation strategy: Collection of scientific articles. - Henan Science and Technology Press, Zhengzhou, China, 2016.- 360 p.

ISBN 978-617-7214-22-8

Collection of scientific articles published on the results of the International scientific and practical conference "Economics, management, law: innovation strategy" is the scientific and practical publication, which contains scientific articles of students, graduate students, Candidates and Doctors of Sciences, research workers and practitioners from Europe, Russia, Ukraine and from neighbouring countries and beyond. The articles contain the study, reflecting the processes and changes in the structure of modern economy and state structure. The collection of scientific articles is for students, postgraduate students, doctoral candidates, teachers, researchers, practitioners and people interested in the trends of modern economic science development.

ISBN 978-617-7214-22-8

© 2016 Henan Science and Technology Press

© 2016 Authors of the articles

© 2016 Drobyazko S.I.

| | |
|---|------------|
| Berezivskyy Z.P., Berezivska O.Y. FORMATION AND MANAGEMENT OF AGRICULTURAL PRODUCTS COMPETITIVENESS | 91 |
| Brychko A.M. RAISING ADAPTATION OF AGRICULTURAL ENTERPRISES TO THE TERMS OF GLOBALIZATION USING INSTRUMENTS OF QUALITY MANAGEMENT | 94 |
| Hapak N.M., Bojko Y.M. TRENDS OF ENTERPRISE'S FINANCIAL STATE: ANALYSIS OF SOURCES OF FORMING OF CAPITAL | 97 |
| Garmash S.V. PROBLEMS OF DOMESTIC MACHINE BUILDING INDUSTRY AND POSSIBLE WAYS OF OVERCOMING THE CRISIS | 100 |
| Goncharenko E.N., Usov A.V. FORECASTING OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY | 103 |
| Grynko T., Krupskiy O. APPROACHES TO ASSESSING THE NEEDS OF ENTERPRISES IN INNOVATION | 109 |
| Gura O.L., Kinakh E.S. INCREASE THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS TRAIN UKRAINE | 115 |
| Davlianidze Ya.S. THE IMPACT OF INNOVATION ON THE CHANGING CONDITIONS OF INTENSIFICATION FACTORS OF PRODUCTION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES | 119 |
| Dovgan L.E., Mokhonko GA. PECULIARITIES OF PROJECT TEAM'S ACTIVITY AT INNOVATIVELY ORIENTED ENTERPRISES | 123 |
| Zerkina O. PROBLEMS AND DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF INNOVATIVE INFRASTRUCTURE IN UKRAINE | 127 |
| Zosymova G. S. COST-EFFECTIVENESS ANALYSIS INTERNATIONAL BUSINESS | 129 |
| Kononenko Ya.V. IMPACT FACTORS AT IMPORT-EXPORT EFFICIENCY OF ENTERPRISE | 132 |
| Kotlyarevskaya K.Y. SOCIALLY RESPONSIBLE RECRUITMENT AS A PRIORITY AREA OF PERSONNEL MANAGEMENT CONCEPT | 135 |
| Kunitsyna N.N., Bazhanova V.S. COMPANY MANAGEMENT BASED ON THE MARKETING ANALYSIS: EUROPEAN EXPERIENCE | 139 |
| Levoshko N.V. MANAGEMENT INTELLECTUALLY – INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE WITH THE USE OF ECONOMIS AND MATHEMATICAL METHODS | 142 |
| Maksymiuk H.M. RATING AS AN ASSESSMENT TOOL | 145 |
| Marynenko N.Yu. ANALYSIS OF THE ENTERPRISE ACTIVITY WITHIN PRODUCTION AND ECONOMIC ORGANIZATION UNDER NEW MARKET CONDITIONS | 148 |
| Pet'ko S.M. INTEGRATION COMPONENT OF ASIAN-PACIFIC REGION DEVELOPMENT (ON EXAMPLE APEC) | 152 |
| Pysmenna O.O. SYSTEM OF INDICATORS FOR RESEARCH OF EXTERNAL AND INTERNAL ENVIRONMENT IN HR STRATAGICAL MANAGEMENT | 155 |
| Ponomarenko T. V. FINANCIAL STABILITY OF UKRAINIAN INDUSTRIAL ENTERPRISES | 158 |
| Rzhepishevs'ka V.V., Grin'ko O.V. INSTRUMENTS OF STRATEGIC PLANNING AT INDUSTRIAL ENTERPRISES IN THE CURRENT ECONOMIC CONDITIONS | 161 |
| Ruda H.M. MANAGEMENT OF FINANCIAL RESOURCES FORMATION OF JOINT STOCK COMPANIES IN A MARKET ECONOMY | 164 |
| Sukhorukova O.A. DIRECTIONS FOR REVITALIZATION OF INNOVATION ACTIVITIES. IN PRINT INDUSTRY | 169 |
| Teneta V.M. USING OF FUZZY SETS ELEMENTS TO ASSESS INVESTMENT RISKS | 176 |
| Shenderivska L.P. BOOK TRADE FAIRS AS A FACTOR OF DEVELOPMENT OF PUBLISHING | 179 |
| 4. PRODUCTIVE FORCES DEVELOPMENT AND REGIONAL ECONOMY | 184 |
| Hoblyk V.V., Tokar Y.I. CRITERIA FOR DIFFERENTIATION OF PRIVATE FARMS TRANSCARPATHIA | 184 |
| Gomanyuk E.K. STRATEGIC DIRECTIONS OF REGIONAL MARKET FOR BANKING SERVICES IN UKRAINE | 187 |

4. PRODUCTIVE FORCES DEVELOPMENT AND REGIONAL ECONOMY

Hoblyk V.V.

Doctor of economic sciences, Associate Professor,

Tokar Y.I.

Postgraduate

Mukachevo State University, Ukraine

CRITERIA FOR DIFFERENTIATION OF PRIVATE FARMS TRANSCARPATHTIA

Гоблик В.В.

д.е.н., доцент

Токар Я.І.

аспірант

Мукачівський державний університет, Україна

КРИТЕРІЇ ДИФЕРЕНЦІАЛЬНИХ ОСОБИСТИХ СЕЛЯНСЬКИХ ГОСПОДАРСТВ ЗАКАРПАТТЯ

In this article was made the typology of private farms of Transcarpathian region on key features - legal status, nature of production, means of labor, mode of operation, the plurality of functions, sources of income, level of economic development.

Keywords: private farms, employment, unemployment, farmers, self-employed.

В статті здійснено типологізацію особистих селянських господарств Закарпатської області за ключовими ознаками – юридичним статусом, характером виробництва, способом використання праці, режимом функціонування, множинність функцій, джерелами доходів, рівнем економічного розвитку.

Ключові слова: особисті селянські господарства, занятість населення, безробіття, фермерські господарства, самозайнятість.

У сільській місцевості Закарпаття проживає 63 відсотки населення при 32 відсотках – по Україні. Для області характерні певні особливості ведення сільськогосподарської діяльності: забезпеченість земельними ресурсами сільськогосподарського призначення є найменшою в Україні і становить в розрахунку на одну особу 0,36 га сільгоспугідь, у тому числі ріллі 0,16 га. Однак, при малоземеллі використання землі є вищою порівнюючи з іншими областями нашої держави, а виробництво продукції сільського господарства у півтора рази перевищує показники інших регіонів.

У сільській місцевості нагромадилось багато соціально-економічних проблем. Найгостріші серед них – безробіття та низька оплата праці, що зумовлюють трудову міграцію сільського населення та пов'язані з цим соціальні проблеми сімей і виховання дітей. Відтік людських ресурсів спричинює їх нестачу для розвитку прогресивних видів/підвидів економічної діяльності, які провадяться на сільських територіях. Крім негативних економічних наслідків, існує й позитивний вплив – зворотні доходи мігрантів звичайно ж створюють додаткові можливості для зрушень в інвестиційному процесі, які поки що переважно використовуються для індивідуальних цілей – розбудова житла, освіта [1, с. 10-13].

Придаючи особливе значення особистим селянським господарствам, нами проведено їх ранжування по певних признаках.

Особисті селянські господарства можуть розрізнятися і, що особливо важливо, ранжуватися за обсягами виробництва продукції та наданими послугами, джерелами отриманих доходів, специфікою виробництва, професійно-кваліфікаційним рівнем освіти членів ОСГ, формами використання і залучення робочої сили та інше. Самим важливим критерієм діяльності ОСГ, на нашу думку, є величина отриманих доходів, яка визначає їх економічну диференціацію, рівно як і стратифікація відповідно стає найбільш значимою для дослідження селянських господарств. На основі багатовимірного аналізу моніторингу селянських господарств нами проведено типологізацію ОСГ Закарпатської області за сукупністю критеріальних ознак, відображених на рис.1.

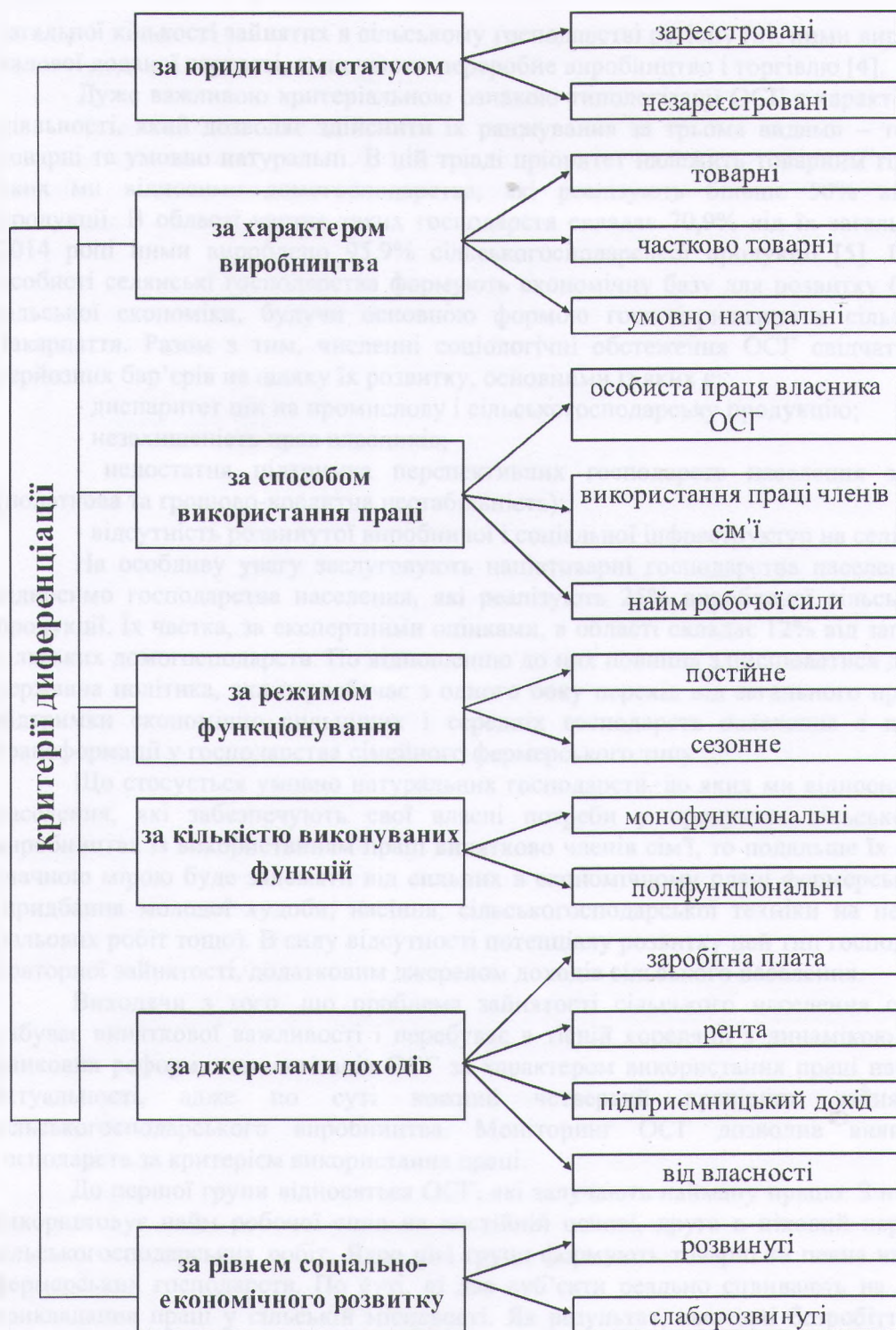


Рис. 1. Типологія особистих селянських господарств (авторська розробка)

Аналіз нормативно-правової бази, яка регулює діяльність особистих селянських господарств, узаконює два їх види. До першого відносяться ОСГ, які офіційно зареєстровані і функціонують в межах чинного законодавства. За експертними оцінками їх частка в Закарпатській області є нижчою, ніж по Україні (близько третини всіх господарств населення), і становить 10-15% [2]. До другого виду відносяться ОСГ, які не реєструють свою діяльність в органах державної влади – податкова, пенсійний фонд, фонд соцстраху тощо. Їх частка становить 85-90% , а кількість зайнятих на них працівників складає 25% від

загальної кількості зайнятих в сільському господарстві регіону [3], ними виробляється 15,2% валової доданої вартості, включаючи переробне виробництво і торгівлю [4].

Дуже важливою критеріальною ознакою типологізації ОСГ є характер господарської діяльності, який дозволяє здійснити їх ранжування за трьома видами – товарні, частково товарні та умовно натуральні. В цій тріаді пріоритет належить товарним господарствам, до яких ми відносимо домогосподарства, які реалізують більше 50% виробленої ними продукції. В області частка таких господарств складає 70,9% від їх загальної кількості. В 2014 році ними вироблено 95,9% сільськогосподарської продукції [5]. По суті, товарні особисті селянські господарства формують економічну базу для розвитку багатокладності сільської економіки, будучи основною формою господарювання в сільській місцевості Закарпаття. Разом з тим, численні соціологічні обстеження ОСГ свідчать про наявність серйозних бар'єрів на шляху їх розвитку, основними із яких є:

- диспаритет цін на промислову і сільськогосподарську продукцію;
- незахищеність прав власників;
- недостатня підтримка перспективних господарств населення з боку держави (податкова та грошово-кредитна нестабільність);
- відсутність розвинутої виробничої і соціальної інфраструктур на селі.

На особливу увагу заслуговують напівтоварні господарства населення, до яких ми відносимо господарства населення, які реалізують 25% виробленої сільськогосподарської продукції. Їх частка, за експертними оцінками, в області складає 12% від загальної кількості сільських домогосподарств. По відношенню до них повинна здійснюватися диференційована державна політика, яка передбачає з одного боку перехід від загального протекціонізму до підтримки економічно сильніших і середніх господарств населення з перспективою їх трансформації у господарства сімейного фермерського типу.

Що стосується умовно натуральних господарств, до яких ми відносимо господарства населення, які забезпечують свої власні потреби у продуктах сільськогосподарського виробництва із використанням праці винятково членів сім'ї, то подальше їх функціонування значною мірою буде залежати від сильних в економічному плані фермерських господарств (придбання молодого худоби, насіння, сільськогосподарської техніки на період виконання польових робіт тощо). В силу відсутності потенціалу розвитку цей тип господарств є сферою повторної зайнятості, додатковим джерелом доходів сільського населення.

Виходячи з того, що проблема зайнятості сільського населення області сьогодні набуває виняткової важливості і перебуває в тісній кореляції з динамікою і ефективністю ринкових реформ, типологізація ОСГ за характером використання праці набуває особливої актуальності, адже по суті кожний четвертий працівник зайнятий у сфері сільськогосподарського виробництва. Моніторинг ОСГ дозволив виявити два типи господарств за критерієм використання праці.

До першої групи відносяться ОСГ, які залучають найману працю. З них одна частина використовує найм робочої сили на постійній основі, друга в піковий період проведення сільськогосподарських робіт. Ядро цієї групи формують товарні та певна частина сімейних фермерських господарств. По суті, ці два суб'єкти реально спливають на розвиток сфери прикладання праці у сільській місцевості. Як результат, сьогодні безробіття в області має чітко виражений сільський профіль внаслідок того, що реформування аграрної сфери економіки не супроводжується розвитком сфери докладання праці у сільській місцевості. Спроба штучно вирішити проблему зайнятості сільського населення за рахунок його прив'язки до земельного наділу кожного домогосподарства є не що інше, як видати бажане за дійсне.

Однією з характерних ознак ринкової економіки є те, що вона дає можливість суб'єктам ринку, включаючи і ОСГ, отримувати доходи з різних джерел підприємницької діяльності. Тому вкрай важливою є типологія ОСГ за джерелами та рівнем отримуваних доходів. За критерієм доходності ОСГ можна ранжувати на різні типи, що включають заробітну плату, доходи від підприємницької діяльності, ренту, від власності,

самозайнятості. З розвитком ринкових відносин дедалі більше повинні зростати доходи від власності. Проблема підвищення доходності ОСГ є комплексною, вона вимагає вжиття дієвих заходів як на державному рівні, так і на рівні кожного домогосподарства

Таким чином, здійснена типологізація ОСГ за обраними критеріями має не лише важливе теоретичне, але і прикладне значення, оскільки на її основі стає можливим розробляти спеціальні заходи, спрямовані на поліпшення управління їх соціально-економічним розвитком.

Література:

1. Гоблик В. В. Особливості регулювання трудовіграційних процесів у прикордонному регіоні / В. В. Гоблик // Журнал "Агросвіт", 2015. – №13 – С. 10-13.
2. Експрес-інформація податкової служби в Закарпатській області.
3. Статистичний щорічник Закарпатської області за 2013 р., с. 365.
4. Вибіркові дані Державної служби статистики України.
5. Вибіркові дані Державної служби статистики в Закарпатській області.

Gomanyuk E.K.

Postgraduate

Lutsk National Technical University, Ukraine

STRATEGIC DIRECTIONS OF REGIONAL MARKET FOR BANKING SERVICES IN UKRAINE

Гоманюк О.К.

аспірант

Луцький національний технічний університет, Україна

СТРАТЕГІЧНІ НАПРЯМИ РОЗВИТКУ РЕГІОНАЛЬНИХ РИНКІВ БАНКІВСЬКИХ ПОСЛУГ В УКРАЇНІ

The article is devoted to searching of possible strategies for the development of the regional markets for banking services in Ukraine. In the article is proposed the author's approach to finding objectives of regional markets for banking services. Based on the study may be proposed possible strategy for the development of regional markets for banking services for the regions of Ukraine

Keywords: *region, regional market for banking services, banking services, development of regional market for banking services, strategy of development, regions of Ukraine.*

Стаття присвячена формуванню можливих стратегій розвитку регіональних ринків банківських послуг. У статті запропоновано авторський підхід до пошуку стратегічних орієнтирів. На основі дослідження може бути запропонована можлива стратегія розвитку регіональних ринків банківських послуг для регіонів України.

Ключові слова: *регіон, регіональний ринок банківських послуг, банківські послуги, розвиток регіонального ринку банківських послуг, стратегія розвитку, регіони України.*

Питання, пов'язані з вивченням та дослідженням банківської сфери регіонів, вважаються важливим елементом комплексної програми розвитку регіонів, направленої на зміцнення їх соціальних та економічних позицій. Як показав аналіз в діяльності регіональних ринків банківських послуг існують значні прогалини, не враховуються основні структуроутворюючі засади на яких повинен будуватися механізм функціонування регіональних ринків банківських послуг. Тому, виникає необхідність впровадження нових стратегічних орієнтирів та планів, котрі посприяють новому погляду та підходу до розвитку регіональних ринків банківських послуг.

Стратегія розвитку регіональних ринків банківських послуг повинно ґрунтуватися на територіальних особливостях регіонів, основних засадах ринкових відносин та специфіці надання і споживання банківських послуг. Комплексне врахування інтересів регіону, регіонального ринку в поєднанні з банківською діяльністю слугуватиме узгодженим та синхронним інструментом при подальшій побудові дієвих стратегій щодо розвитку регіональних ринків банківських послуг.

В свою чергу, стратегія розвитку регіональних ринків банківських послуг спрямована на вдосконалення функціонування банківської сфери в регіонах, зокрема, повинна