

УДК 336.012.23

Т. В. ЧЕРНИЧКО

Мукачевский государственный университет, Украина

СТАБИЛИЗАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ НА СТАДИИ ФОРМИРОВАНИЯ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ

Обеспечение стабильного экономического развития невозможно без оптимизации финансовых отношений, как основного элемента организационно-экономических отношений в экономической системе страны. В статье проведено исследование принципов формирования и распределения первичных доходов участников производства в Украине и России, определены их общие черты и отличия в формировании финансовых отношений. Проведено исследование пропорций образования первичных доходов путем анализа ВВП страны по категориям дохода. Предложены рекомендации по оптимизации финансовых отношений.

Ключевые слова: финансовые отношения, первичные доходы участников производства, валовой внутренний продукт.

Вступление

С 90-х годов прошлого века в совокупности экономических отношений в Украине, как и большинства других постсоциалистических стран, происходят изменения, вызванные переходом от централизованной плановой экономики к рыночному хозяйству. Формирование принципов рыночной экономики требовало переосмысления всех составляющих экономических отношений и их роли в организации процесса общественного производства.

Обеспечение динамичного экономического развития в стране требовало обстоятельного исследования содержания организационно-экономических, технико-экономических и социально-экономических отношений, которые формируются в процессе материального производства. Экономиче-

ческое развитие, с одной стороны, является следствием изменения каждой или всей совокупности этих групп экономических отношений. Улучшение средств и предметов труда, улучшения инструментов финансового и монетарного регулирования, оптимизация условий и форм организации производства, развитие рыночных отношений, изменения форм собственности – все эти факторы могут повлиять на объемы материального производства. Изменения организационно-экономических и социально-экономических отношений могут стимулировать изменения и в самой экономической системе, обеспечить её трансформацию и эволюционное развитие.

Оптимизация экономических отношений на каждом этапе общественного производства обеспечивает не только непрерывность материального производства, но и выступает фактором экономического развития. Процесс оптимизации, в данном случае, характеризует трансформацию экономических отношений в зависимости от изменения экономической ситуации в стране, изменения структуры и объемов национальной экономики, предпочтений экономических субъектов и целесообразности развития отдельных элементов процесса общественного воспроизводства.

В условиях эволюционных трансформационных процессов в экономической системе Украины должны корректироваться и подходы, связанные с организацией, регулированием и планированием финансовых отношений, осуществлением контроля со стороны государства за их эффективностью и результативностью. Соответственно можно утверждать и о необходимости согласования между финансовыми отношениями и экономическим развитием страны. Необходимость разработки концептуальных основ стабилизации финансовых отношений в Украине и возможность системного использования средств финансового воздействия на темпы и пропорции социально-экономического развития обуславливают актуальность темы исследования.

Различные аспекты стабилизации финансовых отношений на теоретическом и практическом уровнях исследовали Дж. Беч, Ш. Бланкарт, Д. Бьюкенен, З. Боди, Л. Корнелиус, А. Лаффер, Р. Масгрейв, Роберт Кархарт Мертон, Ф. Модильяни, А. Пигу, Дж. Робинсон, Б. Селигмен, Дж. Стиглиц, Э. Хансен, Д. Хикс, Г. Шмольдерс, К. Шоуп и многие дру-

гие. Среди отечественных и российских ученых, которые исследовали особенности и проблемы формирования оптимальных финансовых отношений, а также анализировали их влияние на характеристики макроэкономической стабилизации и экономического развития выделяются работы Л. И. Абалкина, Б. Г. Болдырева, О. Д. Василика, А. С. Гальчинского, В. Геца, А. М. Герасимовича, А. И. Даниленко, А. В. Дзюблюка, М. И. Крупки, В. Д. Лагутина, В. И. Лисицкого, И. А. Луниной, С. В. Лёвочкина, С. В. Мочерного, С. Я. Огородника, В. М. Опарина, Ю. М. Осипова, Ю. Пахомова, М. И. Савлука, Г. П. Соллюс, В. М. Усоскина, В. М. Федосова, А. С. Филипенко, А. А. Чухно, С. И. Юрия и др.

Целью исследования является определение теоретических и практических аспектов стабилизации финансовых отношений в Украине, а также определение концептуальных основ стратегии и тактики их развития с целью создания предпосылок для устойчивого экономического развития.

Результаты

Оптимизация экономических отношений на каждом этапе общественного производства обеспечивает не только непрерывность материального производства, но и выступает фактором экономического развития. Процесс оптимизации в данном случае характеризует трансформацию экономических отношений в зависимости от изменения экономической ситуации в стране, изменения структуры и объемов национальной экономики, предпочтений экономических субъектов и целесообразности развития отдельных элементов процесса общественного воспроизводства. Таким образом, рациональные изменения в сложившихся экономических отношениях выступают фактором экономического развития. Изменение в пределах каждой из групп экономических отношений (технико-экономических, организационно-экономических, социально-экономических) характеризует изменения факторов экономического развития.

Важное место в совокупности организационно-экономических отношений принадлежит финансовым отношениям.

В процессе исследования сути финансовых отношений большинство

економистов акцентируют внимание на участии государства в них. В частности, Б. Сабанти подчеркивает, что «...деньги – это всегда денежные отношения, в которых одним из субъектов выступает государство» [1, с. 5]. Автором предложены три признака финансовых отношений: во-первых, это всегда денежные отношения; во-вторых, это денежные отношения, вызванные фактом наличия государства как органа управления; в-третьих, это отношения, связанные с перераспределением уже распределенного совокупного продукта.

По нашему мнению, каждый из перечисленных признаков имеет определенные несоответствия. Финансовые отношения это предпочтительно, но не всегда, денежные отношения. Примером этого может выступать уплата налогов или формирования трансфертных платежей в натуральной форме. Не обязательно и участие государства в финансовых отношениях. Их основу формируют отношения первичного распределения, связанные с фазой производства общественного продукта. Именно на данной стадии происходит первичное распределение созданной стоимости и процесс формирования первичных доходов экономических субъектов (заработной платы, предпринимательской прибыли, ренты, процента за финансовый капитал).

По мнению Л. К. Вороновой и П. Кучерявенко, финансовые отношения представляют собой отношения, которые регулируют формирование, распределение и использование централизованных и децентрализованных денежных фондов. Важнейшие признаки, свойства, черты, которые раскрывают сущность финансов, отражены в их функциях. Финансы, функционируя как инструмент распределения части совокупного общественного продукта, одновременно и контролируют распределение его на части, соотношение этих частей, пути расходования фондов. Этим и обусловлены две функции финансов: распределительная и контролирующая.

Таким образом, финансовые отношения имеют определенные различия, которые позволяют выделить их из совокупности денежных отношений:

- в основном они связаны со стадиями производства, распределения и перераспределения общественного продукта;
- весомой характеристикой финансовых отношений является то, что

движение денег происходит неэквивалентно, т.е. отсутствует процесс замены денежного измерения на натурально-вещевое;

- часть этих отношений имеет характер отчуждения и связана с необратимым изъятием части доходов экономических субъектов в виде налогов и других обязательных платежей (происходит процесс перераспределения первичных доходов экономических субъектов и формирования фондов общественного значения – государственного бюджета, внебюджетных фондов и т.д.).

Таким образом, финансовые отношения – это часть денежных отношений, связанная с формированием и использованием денежных фондов с целью обеспечения расширенного воспроизводства, удовлетворения потребностей хозяйствующих субъектов и населения, реализации экономических, социальных, политических и других функций современного государства.

Рассмотрим подробнее особенности финансовых отношений. Они представляют собой сложное общественное явление и охватывают все группы экономических отношений. Последовательность и непрерывность процесса общественного производства возможны лишь при условии, что вся созданная на производстве и реализованная в процессе обмена стоимость будет распределена (перераспределена), т.е. будут сформированы денежные фонды, которые станут основой для удовлетворения различных потребностей. Эти денежные фонды, денежные отношения, связанные с распределением (перераспределением) стоимости валового общественно-го продукта и части национального богатства, и раскрывают содержание финансов.

В. Опарин финансовые отношения определяет как отношения, которые «...отражая движение стоимости от одного субъекта к другому, характеризующих обменные, распределительные и перераспределительные процессы и проявляются в денежных потоках» [2, с. 40].

В совокупности субъектов финансовых отношений важной является роль государства. В процессе общественного производства финансовые отношения отражают, прежде всего, отношения распределения. Финансы являются инструментом стоимостного распределения общественного продукта по целевому назначению и субъектом экономических отношений. В

процессе распределения каждый участник процесса общественного производства распределяет собственный доход на две части: фонд потребления и фонд накопления. Именно на данном этапе в процесс распределения вмешивается государство и изымает часть индивидуальных и коллективных доходов (за счет налогов, сборов, страховых платежей и т.п.) с целью формирования собственных (государственных) денежных фондов.

И государство, и экономические хозяйствующие субъекты, и сотрудники являются субъектами финансовых отношений и формируют необходимые финансовые (денежных) фонды, которые обеспечивают процесс расширенного воспроизводства, удовлетворение социальных и других потребностей, материального стимулирования работающих. Структурообразующим признаком классификации финансовых отношений можно считать участие субъекта экономических отношений в распределении стоимости валового продукта.

В экономической литературе содержание финансовых отношений чаще всего отождествляют с государством, то есть происходит исследование лишь определенной части денежных отношений, связанных с формированием и последующим использованием государственных финансовых ресурсов.

Государство, безусловно, выполняет важную роль в процессе формирования финансовых отношений. Однако как объект этих отношений, по нашему мнению, должен исследоваться объем валового внутреннего продукта, который является источником первичных доходов и сбережений. Финансовые же отношения возникают в пределах второй фазы экономических отношений – распределения.

Важным этапом формирования финансовых отношений является первичное распределение произведенного ВВП – операции распределения ВВП, в результате которых формируются финансовые потоки и образуются финансовые пропорции между участниками процесса общественного производства. На данном этапе происходит формирование первичных доходов участников производства – доходов, которые образуются в сфере производства, и является первичным источником доходов в сфере обращения.

В основу формирования первичных доходов заложено распределение

ВВП между:

- факторами труда (оплата труда наемных работников);
- факторами капитала (валовая прибыль, смешанный доход);
- государством (налоги на продукты, производство и импорт).

При этом четко разграничиваются доходы каждого из макроэкономических агрегатов (рис. 1):

- первичные доходы домашних хозяйств в результате распределения ВВП формируются оплатой труда наемных работников, доходами от собственности домохозяйств и частью валовой прибыли, смешанного дохода;

- первичные доходы частных предприятий формируются за счет полученной корпоративной прибыли (как элемента валовой прибыли, смешанного дохода);

- первичные доходы государства определяются величиной налогов на производство и импорт, а также прибыли предприятий государственной формы собственности (как элемента валовой прибыли, смешанного дохода);

- первичные доходы остального мира определяются как разница между доходами от собственности, полученными от других стран, и доходами от собственности, уплаченными другим странам.

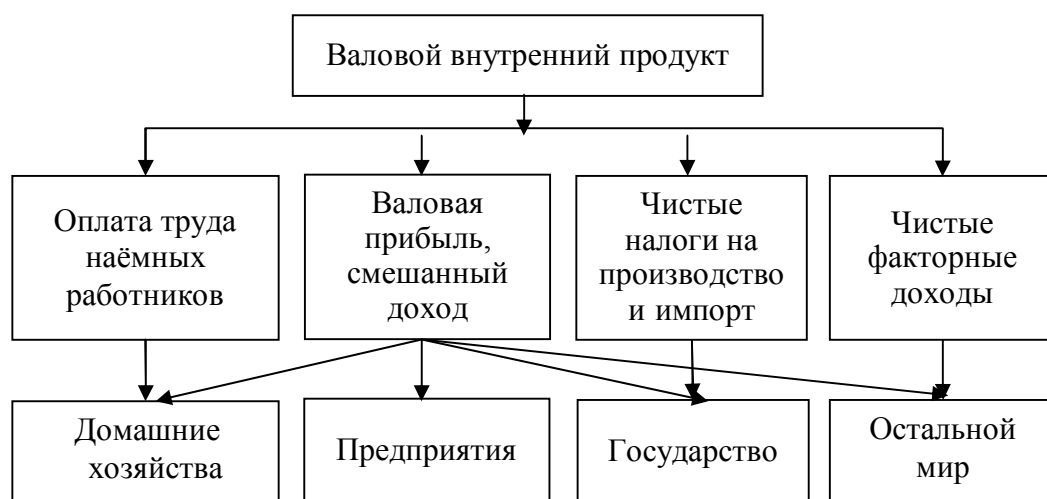


Рис. 1. Финансовые отношения на этапе формирования первичных доходов

Компонент «валовая прибыль, смешанный доход» характеризует финансовые отношения, связанные с выделением части ВВП страны, которая остается у производителей после расходов на оплату труда наемных работников и уплаты налогов на производство и импорт, до момента их распределения в зависимости от формы собственности. Это самый сложный элемент финансовых отношений, поскольку основательно исследовать аспекты и направления конечного распределения валовой прибыли, смешанного дохода между институциональными секторами очень проблематично. Фактически, это сумма прибыли корпоративных предприятий, смешанного дохода домашних хозяйств и потребления основного капитала в экономике.

Исследование пропорций формирования первичных доходов производится путем анализа ВВП страны по категориям дохода (табл. 1).

Анализ статистических данных за период 2000-2010 гг. доказывает четкие тенденции изменений в структуре первичных доходов:

Таблица 1
 Первичные доходы, полученные в результате распределения ВВП,
 2000-2011 гг., % ВВП

| Годы | ВВП | Оплата труда наемных работников | Чистые налоги на производство и импорт | Валовая прибыль, смешанный доход |
|------|-------|---------------------------------|--|----------------------------------|
| 2000 | 100,0 | 42,3 | 16,8 | 40,9 |
| 2001 | 100,0 | 42,3 | 13,4 | 44,3 |
| 2002 | 100,0 | 45,7 | 12,2 | 42,1 |
| 2003 | 100,0 | 45,7 | 11,3 | 43,0 |
| 2004 | 100,0 | 45,7 | 10,9 | 43,4 |
| 2005 | 100,0 | 49,1 | 12,7 | 38,2 |
| 2006 | 100,0 | 49,4 | 13,5 | 37,1 |
| 2007 | 100,0 | 48,8 | 12,2 | 39,0 |
| 2008 | 100,0 | 49,6 | 12,3 | 38,1 |
| 2009 | 100,0 | 49,4 | 12,6 | 38,0 |
| 2010 | 100,0 | 49,7 | 11,8 | 38,5 |
| 2011 | 100,0 | 47,7 | 14,1 | 38,2 |

Источник: Госкомстат <http://www.ukrstat.gov.ua>, расчеты автора

- доля оплаты труда наемных работников в ВВП страны имеет устойчивую тенденцию к росту (в течение анализируемого периода доля выросла с 42% до 50% от ВВП);

- доля чистых налогов остается более стабильной и колеблется в пределах 11-13% от ВВП;

- значительное уменьшение доли валовой прибыли, смешанного дохода – на 5,8% в течение 2001-2010 гг.

Однако ситуация меняется в 2011 году: доля оплаты труда наемных работников уменьшается на 2 % от ВВП, а валовая прибыль, смешанный доход – на 0,3% от ВВП.

Сравнительный анализ статистических данных по России и Украине за период 2009-2011 гг. доказывает четкие тенденции изменений в структуре первичных доходов: доля оплаты труда наемных работников в ВВП как в России, так и Украине имеет стабильную тенденцию к уменьшению; доля чистых налогов увеличивается (в России более быстрыми темпами, чем в Украине); доля валовой прибыли и смешанных доходов в России существенно меньше, чем в Украине (на 7-8 % от ВВП).

Таблица 2

Первичные доходы, полученные в результате
распределения ВВП, 2001, 2009-2011 гг., % от ВВП

| Показатели | Россия* | | | | Украина** | | | |
|--|---------|-------|-------|-------|-----------|-------|-------|-------|
| | 2001 | 2009 | 2010 | 2011 | 2001 | 2009 | 2010 | 2011 |
| ВВП | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |
| Оплата труда наемных работников | 43,0 | 52,6 | 49,9 | 49,8 | 42,3 | 49,4 | 49,9 | 47,7 |
| Чистые налоги на производство и импорт | 17,7 | 17,5 | 18,8 | 20,4 | 13,4 | 12,6 | 12,1 | 14,1 |
| Валовая прибыль, смешанный доход | 41,3 | 30,7 | 31,9 | 30,3 | 44,3 | 38,0 | 38,0 | 38,2 |

Источник: * Консолидированные счета. Федеральная служба государственной статистики России //

<http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/account/#>

**Квартальные расчёты валового внутреннего продукта Украины за 2001 – 2011 года // <http://www.ukrstat.gov.ua>, расчеты автора

Тенденции изменения пропорций при формировании первичных доходов в Украине и России по сравнению с 2001 годом также подобны. Если в 2001 году доли оплаты труда и валовой прибыли практически одинаковы (42-43% от ВВП), то в 2011 году наблюдается чёткая тенденция к увеличению доходов домашних хозяйств.

На основе анализа статистических данных можно сделать вывод о значительном перераспределении доходов между институциональными секторами. Практически 50% первичных доходов – доходы домохозяйств, их доля достигла уровня, характерного для стран со скандинавской моделью финансовых отношений (50-60% от ВВП).

Значительная социальная ориентированность финансовых отношений на стадии распределения ВВП, а также уменьшение стимулирующих факторов и необходимых доходов для развития субъектов хозяйствования являются весомыми причинами ухудшения экономической динамики. Противоположной является направленность финансовых отношений в такой стране, как Китай: доля, которая характеризует участие и, соответственно, доходы капитала в экономике этой страны, преобладает над факторами труда в пропорции 1,1:1 (табл. 3).

Таблица 3

Первичные доходы и темп роста реального объема ВВП, 2011 г.

| Показатели | Россия | Швеция | Китай | Украина |
|--|--------|--------|-------|---------|
| ВВП, % | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |
| Оплата труда наемных работников, % от ВВП | 49,8 | 59,6 | 44,5 | 47,7 |
| Чистые налоги на производство и импорт, % от ВВП | 20,4 | 16,8 | 5,7 | 14,1 |
| Валовая прибыль, смешанный доход, % от ВВП | 30,3 | 23,6 | 49,8 | 38,2 |
| Темп прироста (уменьшения) реального объема ВВП в 2011 г. (% от 2010 г.) | 4,3 | 3,7 | 4,1 | 5,2 |

Источник: Национальные статистические службы [3 - 6].

Весомая доля валовой прибыли смешанного дохода в структуре ВВП выступает одним из основных факторов стимулирования экономической

активности в стране, создает материальную основу для активизации инвестиционной и инновационной деятельности. При этом участие государства в первичном распределении доходов является минимальным.

Бесспорно, дальнейший рост валового внутреннего продукта страны невозможен без роста платежеспособного потребительского спроса, а именно оплата труда и является основным фактором расширения внутреннего товарного потребления и повышения благосостояния населения. Однако особого внимания при росте доходов домохозяйств требует повышение объемов предложения, производительности труда и уровня занятости населения. То есть количественный рост оплаты труда наемных работников обязательно должен происходить на фоне роста их качественных характеристик и способствовать улучшению характеристик экономического развития в стране.

Негативная тенденция в первичном распределении ВВП Украины и России – увеличение доли налогов на производство и импорт. При повышении уровня оплаты труда наемных работников можно сделать вывод, что основная налоговая нагрузка перемещается в сторону предпринимательского сектора, т.е. проходит процесс оттока доходов от предпринимательского сектора страны к домохозяйствам и государству. В свою очередь, уменьшение валовой прибыли, смешанного дохода приводит к уменьшению уровня экономической активности предпринимательского сектора, замедлению обновления основного капитала, уменьшению объемов производства по отраслям экономики страны.

Заключение

Из приведенного выше нецелесообразно делать вывод, что формирование оптимальных финансовых пропорций связано с уменьшением доли оплаты труда наемных работников. Более аргументированным будет вывод, что при формировании первичных доходов, а соответственно и установлении соответствующих финансовых отношений, следует учитывать фазу экономического развития. В условиях экономического роста, с целью согласования темпов развития реального сектора и платежеспособного спроса домохозяйств, целесообразно увеличение доли оплаты труда в

структуре первичного распределения доходов. Рост показателя должен происходить за счет доли налогов на производство и импорт. Рост величины платежеспособного спроса на фоне активизации товарного предложения обеспечит стабилизацию темпов экономического развития. В данном случае финансовые отношения формируются как результат экономического развития.

В условиях экономического развития на фазе экономического спада, роста доли оплаты труда наемных работников на фоне уменьшения объемов товарного предложения может привести лишь к ускорению темпа инфляции и других элементов макроэкономической нестабильности (значительной девальвации национальной валюты, росту объемов товарного импорта, изменения структуры национальной экономики и т.д.). В подобных исходных условиях первичное распределение доходов должно быть в пользу увеличения доли корпоративных прибылей и других компонентов валового дохода, смешанного дохода. Это позволит активизировать экономическую активность и обеспечить рост объемов предложения. При подобной последовательности развития событий, финансовые отношения выступают фактором экономического развития.

Литература

1. Сабанти, Б. М. Теория финансов [Текст] : учебн. пос. / Б. М. Сабанти. – М. : Менеджер, 2000. – 164 с.
2. Опарін, В. Фінансова система України (теоретико-методологічні аспекти) [Текст]: моногр. / В. Опарін. – К. : КНЕУ, 2005. – 240 с.
3. Консолидированные счета. Федеральная служба государственной статистики России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/account>. – 2.10.2013.
4. Квартальные расчёты валового внутреннего продукта Украины за 2001 – 2011 годы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua>. – 2.10.2013.
5. Компоненты валового внутреннего продукта: Национальное бюро статистики Китая. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://eng.stat.gov.tw/public/data/dgbas03/bs2/yearbook_eng/Y094I.pdf&rur. – 2.10.2013.

6. *Национальные счета Швеции. Статистическое управление Швеции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.scb.se/Pages/ProductTables___11052.aspx&rur. – 2.10.2013.*

Надійшла до редакції 2.10.2013, розглянута на редколегії 11.10.2013

Рецензент: д-р екон. наук, профессор М. А. Лендел, Мукачевский государственный университет, г. Мукачево.

СТАБІЛІЗАЦІЯ ФІНАНСОВИХ ВІДНОСИН НА СТАДІЇ ФОРМУВАННЯ І РОЗПОДІЛУ ПЕРВИННИХ ДОХОДІВ

Т. В. Черничко

Забезпечення стабільного економічного розвитку неможливо без оптимізації фінансових відносин, як основного елемента організаційно-економічних відносин в економічній системі. У статті проведено дослідження принципів формування та розподілу первинних доходів учасників виробництва в Україні та Росії, визначено загальні риси і відмінності у формуванні фінансових відносин. Запропоновано рекомендації щодо оптимізації фінансових відносин.

Ключові слова: фінансові відносини, первинні доходи учасників виробництва, валовий внутрішній продукт.

THE STABILIZATION OF FINANCIAL RELATIONS ON THE STAGE OF PRIMARY INCOMES FORMATION AND DISTRIBUTION

T. V. Chernichko

The assurance of constant economic development is impossible without optimization of financial relations as basic elements of organizational economic relations in the economic system. The investigation of principles of formation and distribution of manufactures primary incomes in Ukraine and Russia is made in the present article. The common different features in formation of financial relations are also determined. The recommendations for optimization of financial relations are set forward in the present article.

Key words: financial relations, primary incomes of manufactory participant gross domestic product.

Черничко Татьяна Владимировна – д-р екон. наук, доцент, зав. каф. учёта и финансов, Мукачевский государственный университет, г. Мукачево, Украина, e-mail: cher_tanya@rambler.ru.